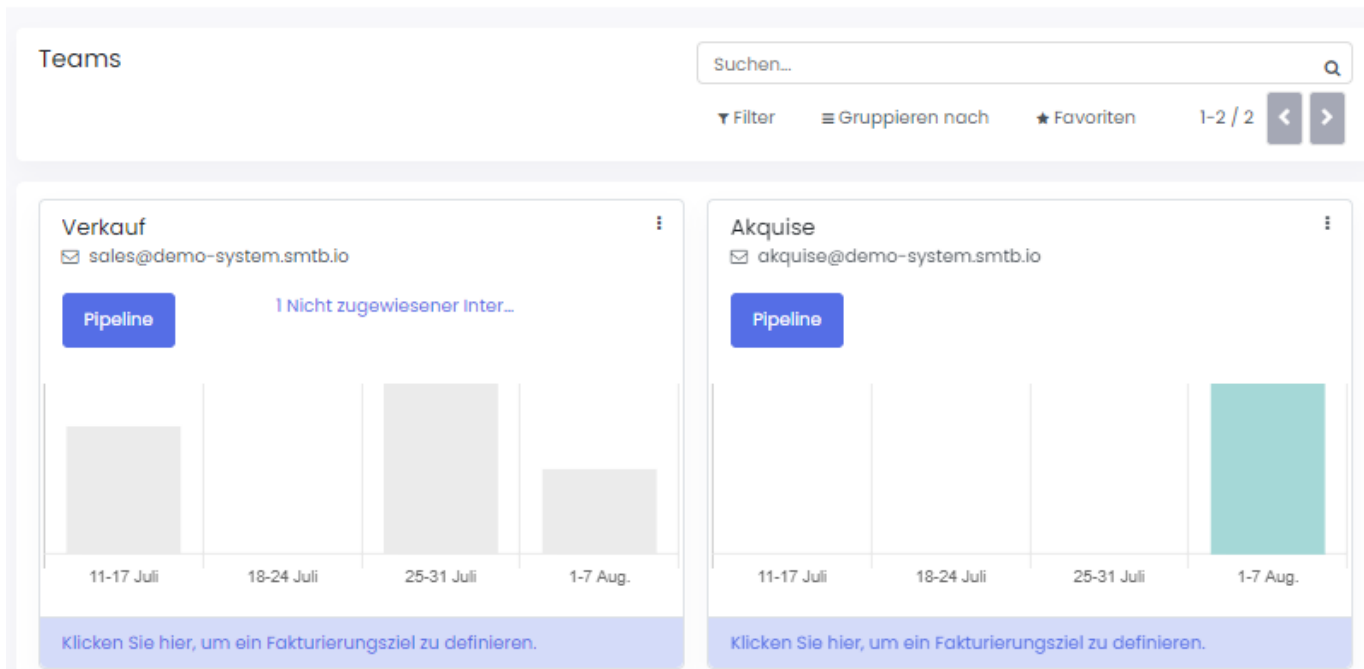


Verkaufschancen/ Anfragen

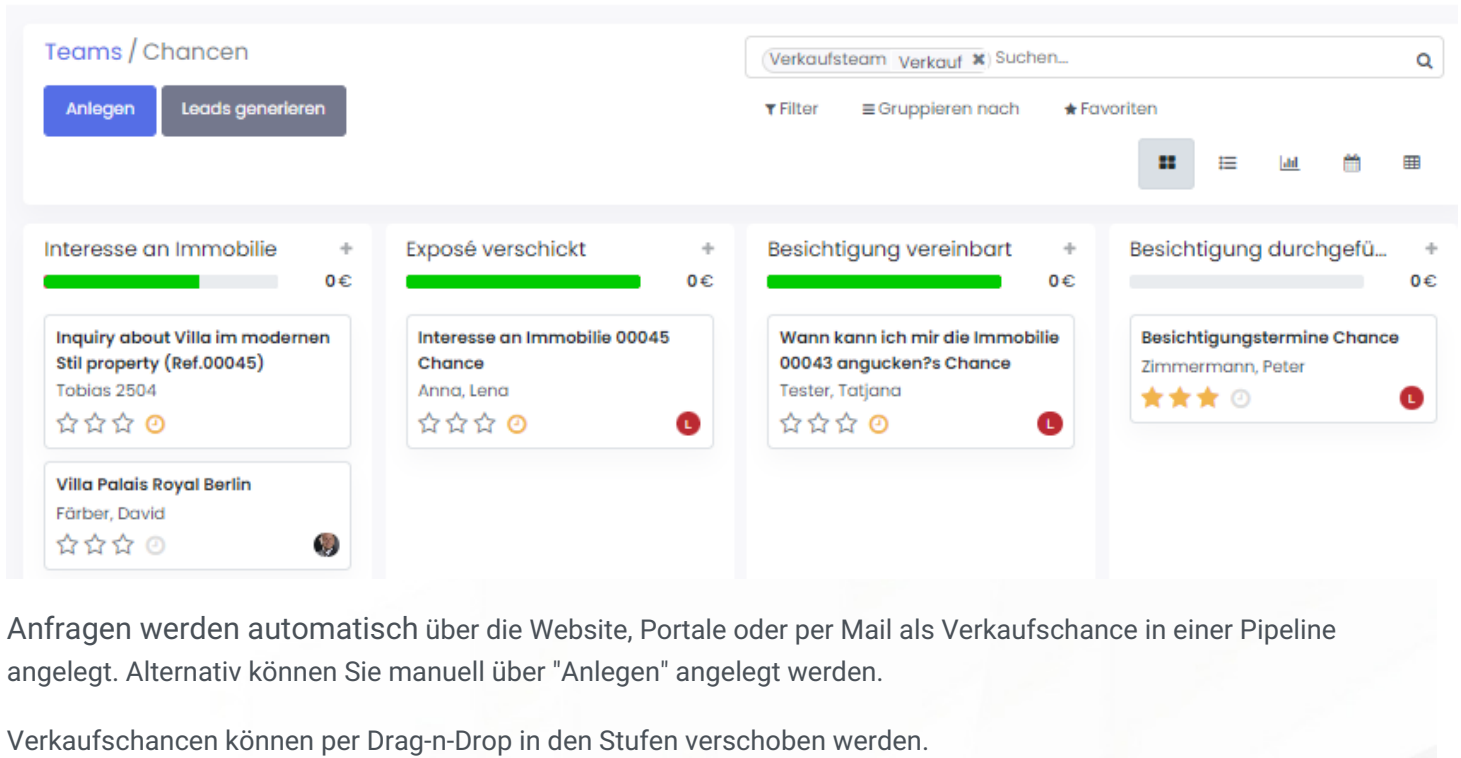
Anfragen zu Objekten über die Website, Portale oder per Mail werden als Verkaufschance in einer Pipeline im Brix "Kundenverwaltung" angelegt.

Auf der Startseite der Kundenverwaltung werden die Pipelines der verschiedenen Verkaufsteams angezeigt. Im Standard wären dies die Team Verkauf und Akquise. Es können beliebig viele Team angelegt und die bestehenden angepasst werden. Neben den oben genannten kann z.B. nach Regionen oder Eingangskanälen unterschieden werden.

☰ Kundenverwaltung Verkauf Interessenten Berichtswesen Konfiguration



Die Standardansicht der Pipeline ist die Kanbanansicht. Die Stufen können individuell angepasst werden. Stufen können umbenannt, gelöscht und weitere angelegt werden.



Teams / Chancen Verkaufsteam Verkauf ✕ Suchen... 🔍

Anlegen Leads generieren

▼ Filter ☰ Gruppieren nach ★ Favoriten

🗪 ☰ 📊 📅 🗒

Interesse an Immobilie +	Exposé verschickt +	Besichtigung vereinbart +	Besichtigung durchgeführt... +
<p>0€</p> <p>Inquiry about Villa im modernen Stil property (Ref.00045) Tobias 2504 ☆☆☆ ⌚</p> <p>Villa Palais Royal Berlin Färber, David ☆☆☆ 🗺</p>	<p>0€</p> <p>Interesse an Immobilie 00045 Chance Anna, Lena ☆☆☆ ⌚</p>	<p>0€</p> <p>Wann kann ich mir die Immobilie 00043 angucken?s Chance Tester, Tatjana ☆☆☆ ⌚</p>	<p>0€</p> <p>Besichtigungstermine Chance Zimmermann, Peter ☆☆☆ ⌚</p>

Anfragen werden automatisch über die Website, Portale oder per Mail als Verkaufschance in einer Pipeline angelegt. Alternativ können Sie manuell über "Anlegen" angelegt werden.

Verkaufschancen können per Drag-n-Drop in den Stufen verschoben werden.